从这里开启
你的哈雷®之旅。

如果你对我们的品牌满怀热忱，并想成为哈雷戴维森®的一份子，携手成就非凡的品牌体验，那么你就是我们正在寻觅的人选。

哈雷中国正在郑州扩增经销商网点。

成为哈雷戴维森授权经销商的最低要求：
人民币1200万元投资

公司简介

哈雷戴维森®是享誉全球的知名品牌。借哈雷戴维森有限公司董事长的话来说：“我们公司的品牌是对客户的一种承诺。我们实现客户的梦想，并力争超越他们的预期。”

作为全球历史最悠久的摩托车公司，哈雷戴维森公司成立于1903年，总部设在美国威斯康星州密尔沃基市。通过全球1500多家授权经销商形成的销售网络，公司每年生产并销售超过27万辆摩托车。公司在以下三大产品领域收益颇丰：摩托车、部件与配件以及服饰精品。哈雷戴维森摩托车代表特立独行的个性和一流的操控性。

公司尊崇一个简单的愿景：
我们提供非凡的摩托车和客户体验，实现客户在世界任何一条道路上驰骋的梦想。我们点燃客户对于自由的向往，让他们能够充分表达自我，展现个性。

哈雷戴维森将全世界忠实的车迷紧紧联系在一起。客户对我们品牌的忠诚度远超其他知名品牌。H.O.G.®（哈雷车主会®）便是一个缩影，它是将哈雷戴维森员工、经销商和客户紧密联系在一起的纽带。H.O.G.®是全球最大、最成功的厂商赞助的车主俱乐部，全球会员数量超过100万。H.O.G.®成立于1983年，秉持一条简单的理念“享受骑行的乐趣”(Ride & Have Fun)，为会员创造骑行的理由。只要加入哈雷戴维森这个大家庭，你就能体会到我们品牌在各方面给你带来的愉悦，并让你亲身感受我们对摩托车事业的那份热忱。

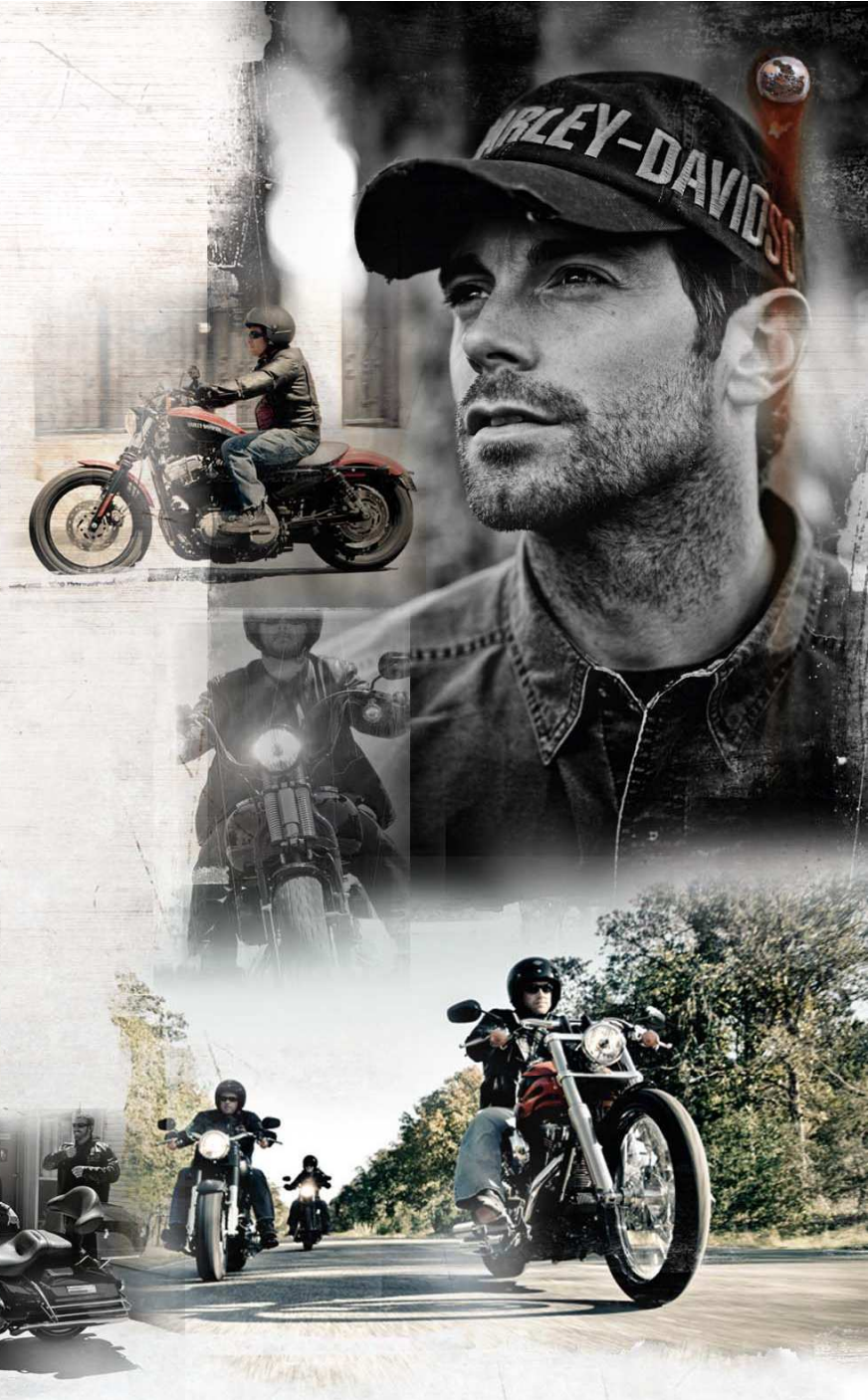
扩增网点

哈雷戴维森于2006年在上海设立了在华总部，如今已有19家授权经销商分布在中国18座城市。公司的摩托车销售增长了30%-40%，部件与配件营收增长了25%-30%。

公司致力于塑造品牌形象，通过经销商提升客户满意度。经销商带给客户的服务体验至关重要，能让客户形成对品牌的持久印象。公司提供全面的服务支持来吸引客户光临经销店，让经销商在提供超凡客户体验的同时赢取利润。

哈雷戴维森正在中国扩增经销商网点，希望找到感兴趣的有志之士在下列城市开设经销店：郑州

成为哈雷戴维森经销商的前提

如果你对我们的品牌满怀热忱，并想成为哈雷戴维森的一份子，携手成就非凡的品牌体验，那么你就是我们正在寻觅的人选。若想成为哈雷戴维森经销商，你必须对产品、市场和客户了如指掌，还要有强烈的成功欲。

成为哈雷戴维森授权经销商的最低要求：人民币1200万元投资